

## Руководитель отдела продаж

## Волгоград, Россия

## Должностные обязанности:

- Организация и координация деятельности отдела (планирование, управление, контроль).
- Организация сбыта продукции потребителям в сроки и объеме в соответствии с заказами и заключенными договорами.
- Обеспечение участия отдела в подготовке прогнозов, проектов перспективных и текущих планов производства и реализации продукции, проведении маркетинговых исследований по изучению спроса на продукцию предприятия, перспектив развития рынков сбыта.
- Организация подготовки и заключение договоров на поставку продукции потребителям, согласование условий поставок. Выработка стратегии поиска новых клиентов.
- Оптимизация бизнес-процессов.

Требования к кандидату:

- Мужчина, 28-45 лет,
- Высшее образование.
- опыт работы на аналогичной позиции от 3-х лет
- знание технологии продаж, основ менеджмента и маркетинга;
- опыт ведения переговоров,
- уверенный пользователь ПК,
- Подробнее узнать о всех имеющихся вакансиях можно по адресу vzvt.ru

Кандидатуры рассматриваются на основании полученных резюме

Цена: **15 000 руб.** Тип объявления: Торг: --

Услуги, предлагаю

Романов Сергей 8442255050 пр. Жукова