

Руководитель отдела продаж

Волгоград, Россия

Должностные обязанности:

- Организация и координация деятельности отдела (планирование, управление, контроль).
- Организация сбыта продукции потребителям в сроки и объеме в соответствии с заказами и заключенными договорами.
- Обеспечение участия отдела в подготовке прогнозов, проектов перспективных и текущих планов производства и реализации продукции, проведении маркетинговых исследований по изучению спроса на продукцию предприятия, перспектив развития рынков сбыта.
- Организация подготовки и заключение договоров на поставку продукции потребителям, согласование условий поставок. Выработка стратегии поиска новых клиентов.

- Оптимизация бизнес-процессов.

Требования к кандидату:

- Мужчина, 28-45 лет,
 - Высшее образование.
 - опыт работы на аналогичной позиции от 3-х лет
 - знание технологии продаж, основ менеджмента и маркетинга;
 - опыт ведения переговоров,
 - уверенный пользователь ПК,
 - Подробнее узнать о всех имеющихся вакансиях можно по адресу vzvt.ru
- Кандидатуры рассматриваются на основании полученных резюме

Цена: **15 000 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Романов Сергей

8442255050

пр. Жукова